



Kleinzand 8

5324 EJ Ammerzoden

T. 073 6126095

www.movethecrowd.nl

info@movethecrowd.nl

NIMA Sales A Module 1

Algemene informatie:

Deze opleiding NIMA Sales A Module 1 zorgt voor een stevig theoretisch fundament tijdens jouw verkoopgesprekken. Na deze opleiding volg je NIMA Sales A Module 2 om je te bekwamen in de verkoopvaardigheden. We behandelen de belangrijkste paragrafen uit het boek en richten ons op het maken van proefexamens.

Doelgroep:

Je wilt je bekwamen in het verkoopvak en wenst hiervoor een goede theoretische onderbouwing die je kunt gebruiken in jouw dagelijkse praktijk. De opleiding NIMA Sales A Module 1 behandelt het boek 'Basisboek Sales';

Programma-onderdelen:

- De salesomgeving
- De externe omgeving
- De interne omgeving
- De salesfunctie
- Marketing & Marktonderzoek
- De marketinginstrumenten
- Het indelen van het klantenbestand
- Accountmanagement
- Het vergroten van Klantentrouw en herhalingsaankopen
- Inkoop & logistiek
- Financiële aspecten voor de verkoper
- Cascade-oefeningen om elkaar te toetsen op de individuele parate kennis
- Examentraining voor het schriftelijke examen

Duur:

E-Learning van 30 uur gevolgd door één klassikale trainingsdag

Vorm:

E-Learning en Klassikaal

Investering:

€ 1.995,00 Vrij van BTW

Inclusief:

- Alle benodigde oefenmaterialen
- Arrangement (zaalhuur, koffie, thee en lunches bij de dagopleiding).
- Onbepaalde hulp buiten de opleidingsuren in de vorm van telefonische en E-mail ondersteuning.

Resultaten:

Na het afronden van de opleiding ben je in staat om:

- De meest relevante en gangbare verkoopmethodieken te herkennen en toe te passen
- Je met een gerust hart in te kunnen schrijven voor de vervolgopleiding NIMA Sales A Module 2