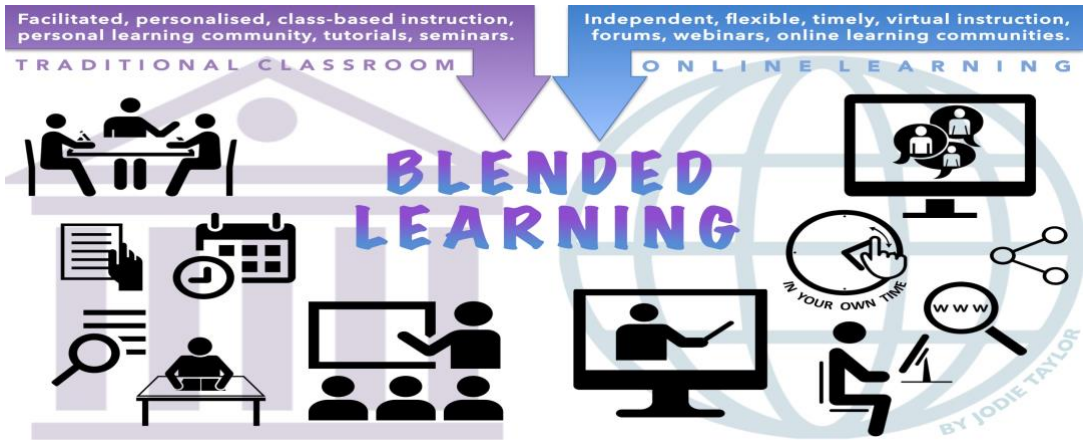
SALES



Move The Crowd
De 3 Zekerheden!

Kleinzand 8

5324 EJ Ammerzoden

T. 073 6126095

www.movethecrowd.nl

info@movethecrowd.nl

NIMA SALES A | BLENDED LEARNING

Algemene informatie:

De opleiding NIMA Sales A is een geweldig fundament voor een professionele verkoop carrière. In deze BLENDED LEARNING variant tref je een E-learning aan van ongeveer 30 uur (inter)activiteit door middel van film, instructies, toetsvragen, toepassingsvragen, demo's en alles wat je nodig hebt om het NIMA Sales A1 examen met goed gevolg af te leggen. Daarnaast volg je 3 dagen klassikale training om je verkoopvaardigheden aan te scherpen. Deze combinatie is uniek in de markt en leidt je snel en vakkundig naar een NIMA Sales A diploma.

Doelgroep:

Je wilt je verder bekwamen in het verkoopvak en je wilt dit bewijzen met een officieel diploma. Daarnaast wil je graag op eigen tempo en wanneer het jou uitkomt werken aan je verkoopcariërre.

Move the Crowd:

Move the Crowd biedt deze opleiding aan met 3 zekerheden:

1. Diplomagarantie
2. Kort(st)e doorlooptijd
3. Laagste prijsgarantie

Programma-onderdelen:

- De salesomgeving
- De externe omgeving
- De interne omgeving
- De salesfunctie
- Marketing & Marktonderzoek
- De marketinginstrumenten
- Het indelen van het klantenbestand
- Accountmanagement
- Het vergroten van Klantentrouw en herhalingsaankopen
- Inkoop & logistiek
- Financiële aspecten voor de verkoper
- De structuur van een commercieel gesprek
- Het traceren van eisen, wensen en koopsignalen
- Het benutten van koopsignalen
- Het pareren van tegenwerpingen
- Het omgaan met klachten
- Presentatietechnieken
- Het schrijven van een winnende offerte
- Non-verbale communicatie
- Onderhandelen
- Examentraining voor het schriftelijke examen
- Examentraining met échte NIMA cases voor het mondelinge examens.

Duur:

E-learning op eigen tempo &
6 dagdelen klassikaal

Vorm:

E-learning en klassikaal

Investering:

€ 1.995,00 Vrij van BTW

Inclusief:

- 12 maanden toegang tot het E-learningprogramma
- 6 dagdelen klassikale training
- Arrangement, koffie, thee en lunch voor de klassikale trainingsdagen
- Alle benodigde leer- en hulpmiddelen
- Een Nima Sales A1 en A2 examenvoucher

Resultaten:

Na het afronden van de opleiding ben je in staat om:

- Goed voorbereidt een NIMA examen positief af te ronden.
- Een resultaatgericht verkoopgesprek te voeren dat jouw orderkans aanzienlijk verhoogd
- Meer zelfvertrouwen en rust in het gesprek te brengen
- Leidend te zijn in het commerciële proces