

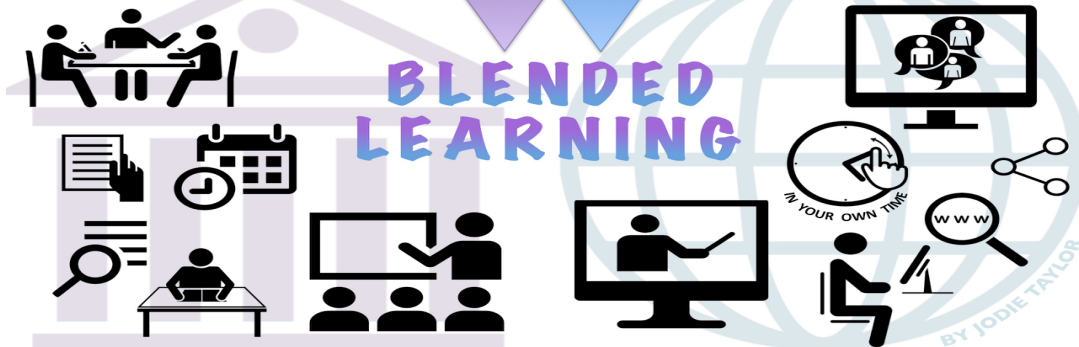
# SALES

Facilitated, personalised, class-based instruction, personal learning community, tutorials, seminars.

Independent, flexible, timely, virtual instruction, forums, webinars, online learning communities.

TRADITIONAL CLASSROOM

ONLINE LEARNING



Kleinzand 8

5324 EJ Ammerzoden

T. 073 6126095

[www.movethecrowd.nl](http://www.movethecrowd.nl)

[info@movethecrowd.nl](mailto:info@movethecrowd.nl)

## NIMA SALES A | BLENDED LEARNING

### **Algemene informatie:**

De opleiding NIMA Sales A is een geweldig fundament voor een professionele verkoop carrière. In deze BLENDED LEARNING variant tref je een E-learning aan van ongeveer 30 uur (inter)activiteit door middel van film, instructies, toetsvragen, toepassingsvragen, demo's en alles wat je nodig hebt om het NIMA Sales A1 examen met goed gevolg af te leggen. Daarnaast volg je 3 dagen klassikale training om je verkoopvaardigheden aan te scherpen. Deze combinatie is uniek in de markt en leidt je snel en vakkundig naar een NIMA Sales A diploma.

### **Doelgroep:**

Je wilt je verder bekwalen in het verkoopvak en je wilt dit bewijzen met een officieel diploma. Daarnaast wil je graag op eigen tempo en wanneer het jou uitkomt werken aan je verkoopcarrière.

### **Move the Crowd:**

Move the Crowd biedt deze opleiding aan met 3 zekerheden:

1. Diplomagarantie
2. Kort(st)e doorlooptijd
3. Laagste prijsgarantie

### **Programma-onderdelen:**

- De salesomgeving
- De externe omgeving
- De interne omgeving
- De salesfunctie
- Marketing & Marktonderzoek
- De marketinginstrumenten
- Het indelen van het klantenbestand
- Accountmanagement
- Het vergroten van Klantentrouw en herhalingsaankopen
- Inkoop & logistiek
- Financiële aspecten voor de verkoper
- De structuur van een commercieel gesprek
- Het traceren van eisen, wensen en koopsignalen
- Het benutten van koopsignalen
- Het pareren van tegenwerpingen
- Het omgaan met klachten
- Presentatietechnieken
- Het schrijven van een winnende offerte
- Non-verbale communicatie
- Onderhandelen
- Examentraining voor het schriftelijke examen
- Examentraining met échte NIMA cases voor het mondelinge examens.

### **Duur:**

E-learning op eigen tempo & 6 dagdelen klassikaal

### **Vorm:**

E-learning en klassikaal

### **Investing:**

€ 1.549,00 Vrij van BTW

### **Inclusief:**

- 12 maanden toegang tot het E-learningprogramma
- 6 dagdelen klassikale training
- Arrangement, koffie, thee en lunch voor de klassikale trainingdagen
- Alle benodigde leer- en hulpmiddelen
- Een Nima Sales A1 en A2 examenvoucher

### **Resultaten:**

Na het afronden van de opleiding ben je in staat om:

- Goed voorbereid een NIMA examen positief af te ronden.
- Een resultaatgericht verkoopgesprek te voeren dat jouw orderkans aanzienlijk verhoogd
- Meer zelfvertrouwen en rust in het gesprek te brengen
- Leidend te zijn in het commerciële proces